

MATHILDA L'EXEMPLAIRE, ÉDUCATRICE SPÉCIALISÉE

Mathilda exerce la profession d'éducatrice spécialisée depuis maintenant cinq (5) ans. À la recherche de nouveaux défis et de plus d'autonomie dans le cadre de sa pratique, Mathilda développe actuellement sa propre entreprise dans le domaine de l'éducation spécialisée.

Bien qu'elle ait de nombreuses idées quant aux services qu'elle souhaite offrir ainsi qu'aux différentes caractéristiques de son entreprise, Mathilda a de la difficulté à coordonner ses idées pour développer son entreprise de manière cohérente et efficace.

Ainsi, Mathilda se tourne vers une formation en entrepreneuriat organisée par son association professionnelle afin de trouver réponse à ses questions. À son retour à la maison, elle décide de débiter une première version (un premier *brainstorm*) des différentes planifications qu'elle devra réaliser afin de s'assurer que l'entreprise qu'elle mettra sur pied sera désirable, faisable, viable et conforme. Voici ce que Mathilda a accompli jusqu'à maintenant :

Vision d'entreprise

« Mathilda L'Exemplaire, Éducatrice spécialisée offre des services d'accompagnement innovateurs afin de rendre votre quotidien, et celui de votre enfant, plus fonctionnel et harmonieux. »

Mission d'entreprise

« En répondant aux besoins évolutifs des enfants d'âge scolaire présentant des défis particuliers, je m'engage à offrir à ceux-ci, ainsi qu'à leur entourage, des stratégies personnalisées contribuant à leur intégration sociale, ainsi que des outils favorisant leur développement global. »

Prévisions des ventes

Objectifs financiers sur 3 ans :

Me verser 40 000 \$ (brut) de revenus après 1 an d'exploitation.

Me verser 60 000 \$ (brut) de revenus après 2 ans d'exploitation.

Me verser 70 000 \$ (brut) de revenus après 3 ans d'exploitation.

Concrètement, cela signifie que :

Année 1 : $40\,000\ \$ / 12\text{ mois} = 3\,300\ \$ / \text{mois de revenus bruts} = 775\ \$ / \text{semaine de revenus bruts}$

Année 2 : $60\,000\ \$/12\text{ mois} = 5\,000\ \$/\text{mois}$ de revenus bruts = $1\,162\ \$/\text{semaine}$ de revenus bruts

Année 3 : $70\,000\ \$/12\text{ mois} = 5\,833\ \$/\text{mois}$ de revenus bruts = $1\,357\ \$/\text{semaine}$ de revenus bruts

[illegible]

Offre de services

Maintenant qu'elle comprend davantage l'importance de la différenciation auprès de son marché cible (segments de marché) et qu'elle a évalué brièvement ce dernier (étude de marché), Mathilda décide de rédiger un premier brouillon de l'offre de services qui sera affichée sur son site web.

À PROPOS

« Avec plus de cinq ans d'expérience dans le domaine, je travaille auprès des enfants éprouvant des difficultés d'adaptation, tels que les individus atteints d'une déficience physique ou intellectuelle, afin de permettre leur intégration sociale. Concrètement, je suis en mesure d'observer les attitudes et les comportements de ces personnes, de participer à l'évaluation de leurs besoins, d'élaborer un plan d'intervention favorisant leur adaptation et de procéder à des évaluations périodiques pour faire un suivi de ces personnes. »

NOS SERVICES

Coaching parental

- Conseil et modelage d'interventions dans la gestion de crises et des routines à la maison
- Accompagnement à la maison lors de routines difficiles pour aider le parent dans ses interventions auprès de l'enfant

Accompagnement dans les écoles et garderies

- Observation
- Soutien et coaching du personnel lors de situations problématiques

Soutien au développement global de l'enfant

- Exercices de stimulation du langage

This image shows a blank sheet of white paper with horizontal ruling lines. The lines are evenly spaced and extend across the width of the page. There are no margins, text, or other markings on the paper.